

BP実践会09

上位商品企画



1

概要と振り返り



**商品企画と商品化で行った、
各段階の商品のうちバックエンド商品について、
企画と商品化を実践する。**

(関連項目とシステム)

「02商品企画と商品化」 「03コンセプト」

2

復習

商品企画と商品化とは

「商品企画」

アイデア

「商品化」

整備

3

復習

「商品企画」

商品やサービスの提供方法の方向性を決め、
何を顧客に提供して対価を得るかアイデア出しを行う

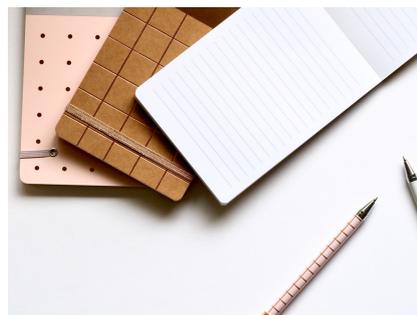


4

復習

「商品化」

**アイデアに基づき具体的な提供内容や方法を定め、
必要なものを揃える段階**



5

復習

ビジネスモデルのパターン

- 1) こよみすと（九星氣学）で構築
- 2) 独自の商品で構築（九星氣学と親和性が高い場合）
- 3) 独自の商品で構築（九星氣学と親和性が低い場合）
 - クロスセールを行う
 - クロスセールを行わない

6

復習

ビジネスモデル1 こよみすとのみで展開する

バックエンド商品 要別途資格 認定講座		378,000円
ミドル商品 九星気学本格鑑定		22,000円
フロント商品 九星気学お試し鑑定		5,500円

7

復習

こよみすとのフロント商品

- ・ 鑑定書 約20ページ
- ・ インタビュー1回とアフターフォロー1回
- ・ 5,500円

8

復習

こよみすとのミドル商品

- 鑑定書 約30ページ
- インタビュー1回とアフターフォロー3回
- 22,000円



9

復習

こよみすとのバックエンド商品

- 認定こよみすと養成コース9日間
- 鑑定書を販売できる
- 旅の公的資格が取れる
- 378,000円



10

お届け品の内容

落丁や乱丁、そのほかの不具合がある場合は良品と交換いたします。お受け取り後1週間以内にご連絡ください。



テキスト



サブテキスト



ポーチ
(罫・蛍光ペン・付箋)



アドバイスシート
記入用紙



各種プリント



添乗実務資料



受講案内
・ご案内(本紙)

復習



11

アップセール

自分で鑑定が出来るように
学んでみませんか？

本格的に鑑定を
受けてみませんか？

試しに鑑定を
受けてみませんか？

バックエンド商品
認定講座

ミドル商品
九星気学本格鑑定

フロント商品
九星気学お試し鑑定

復習



378,000円

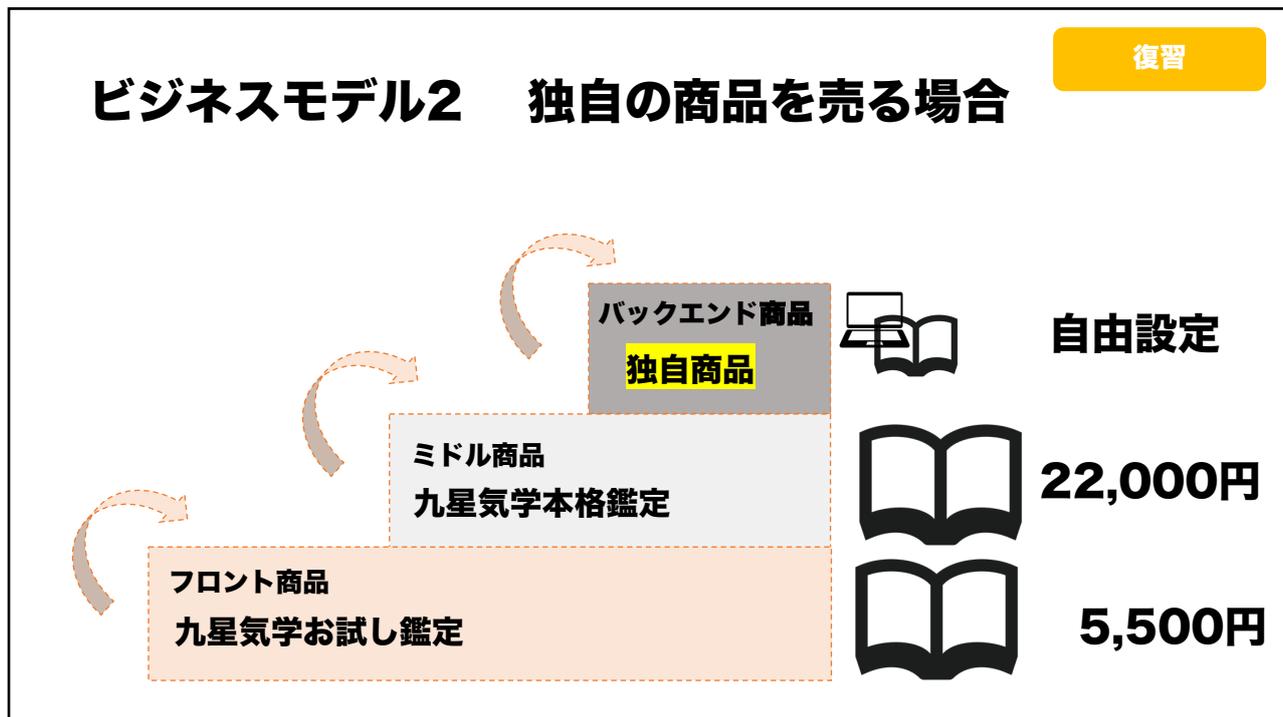


22,000円

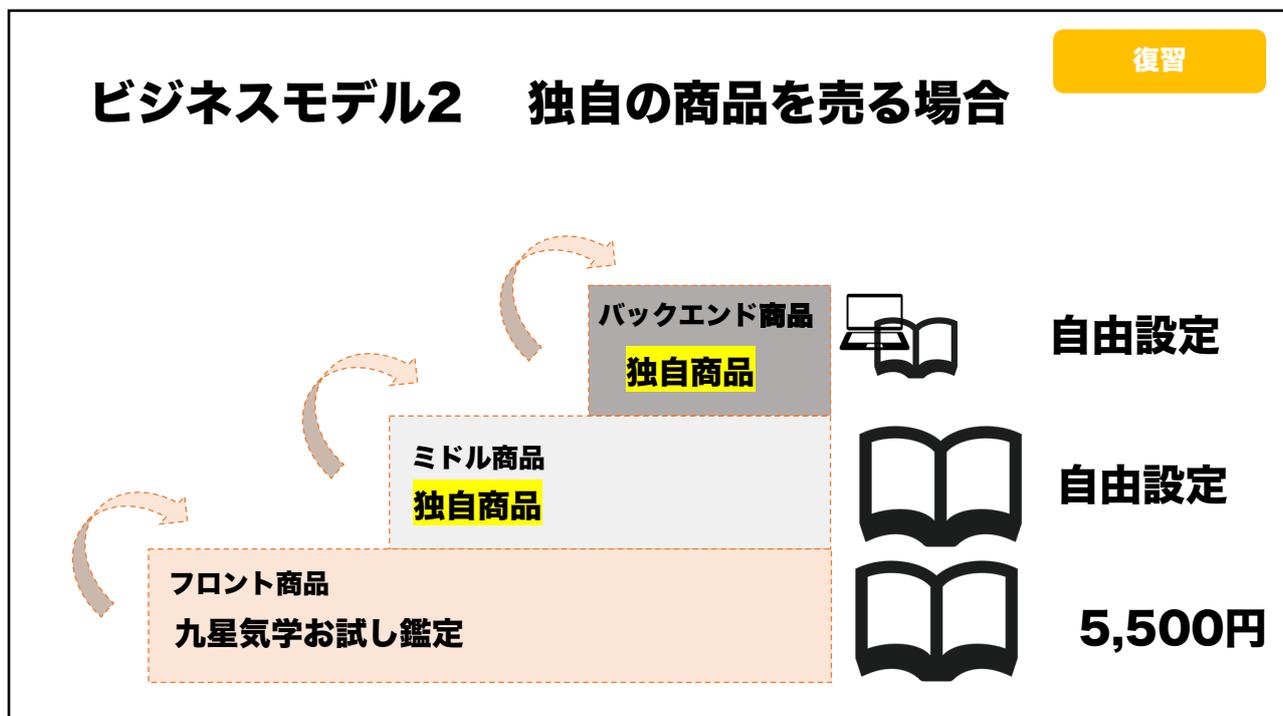


5,500円

12



13



14

復習

九星氣学と親和性が高い商品の例

- 四柱推命や算命学などルーツが同じ占い



15

復習

アップセール



16

復習

アップセール

自分で鑑定が出来るように
学んでみませんか？

より**精度の高い**鑑定を
受けてみませんか？

試しに鑑定を
受けてみませんか？

バックエンド商品
独自商品

ミドル商品
独自商品

フロント商品
九星気学お試し鑑定



自由設定



自由設定



5,500円

17

復習

商品切り替えのご提案方法

まずは九星気学で鑑定をしましたが、
九星気学はわかりやすく、
実践しやすい占いです。

より精度の高い四柱推命で、
本格的に原因を探してみませんか？

区分	甲	乙	丙	丁	戊	己	庚	辛	壬	癸
読み	木の兄 きのえ	木の弟 きのと	火の兄 ひのえ	火の弟 ひのと	土の兄 つちのえ	土の弟 つちのと	金の兄 かのえ	金の弟 かのと	水の兄 みずのえ	水の弟 みずのと
五行	木	木	火	火	土	土	金	金	水	水
陰陽	陽	陰	陽	陰	陽	陰	陽	陰	陽	陰

区分	子	丑	寅	卯	辰	巳	午	未	申	酉	戌	亥
読み	お ね	うし し	とら ら	う ら	たつ つ	み み	うま ま	ひつじ じ	さる る	たけ け	いぬ ぬ	い い
五行	水	土	木	木	土	火	火	土	金	金	土	水
陰陽	陽	陰	陽	陰	陽	陰	陽	陰	陽	陰	陽	陰

18

復習

九星氣学と親和性が低い商品の例

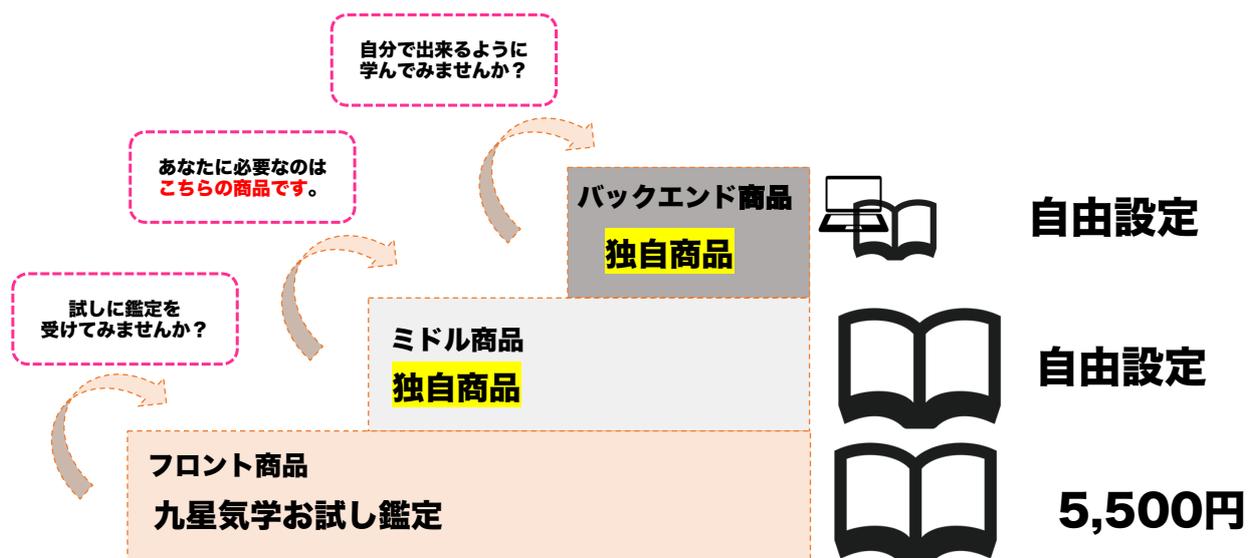
- タロットカードや手相などルーツが異なる占い
- 相談業務など分野が異なるサービス
(カウンセリングやコーチング)



19

復習

クロスセール



20

復習

商品切り替えのご提案方法

九星氣学で鑑定を試みましたが、
今の●●さんが必要としているのは、
直感的な鑑定方法かもしれません。
タロットカードのできるので、
試してみませんか？
理論と直感は両立すると便利です。



21

復習

商品切り替えのご提案方法

九星氣学鑑定をお楽しみいただきましたが、
九星氣学は本来、
本格的な性格や行動分析に使われているメソッドです。
運気を整えながら、
●●さんの目標達成まで、
カウンセリングサポートできますよ。



22

復習

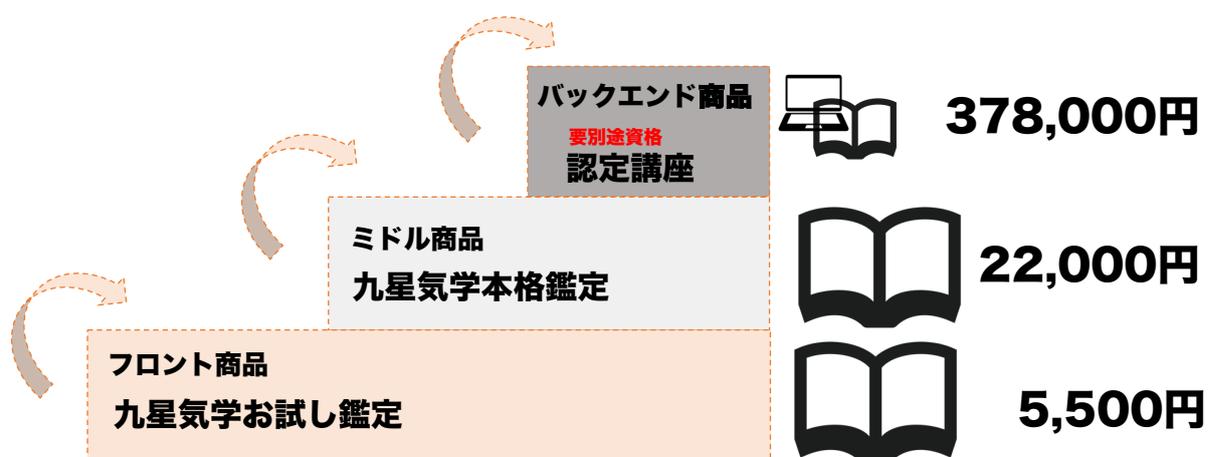
ビジネスモデルをサンプルとして使う

全く異なる商品やサービスで、
アップセルもクロスセルも行わない場合は、
こよみすとのビジネスモデルを参考に、
独自の商品企画や開発を行うことができる。

23

復習

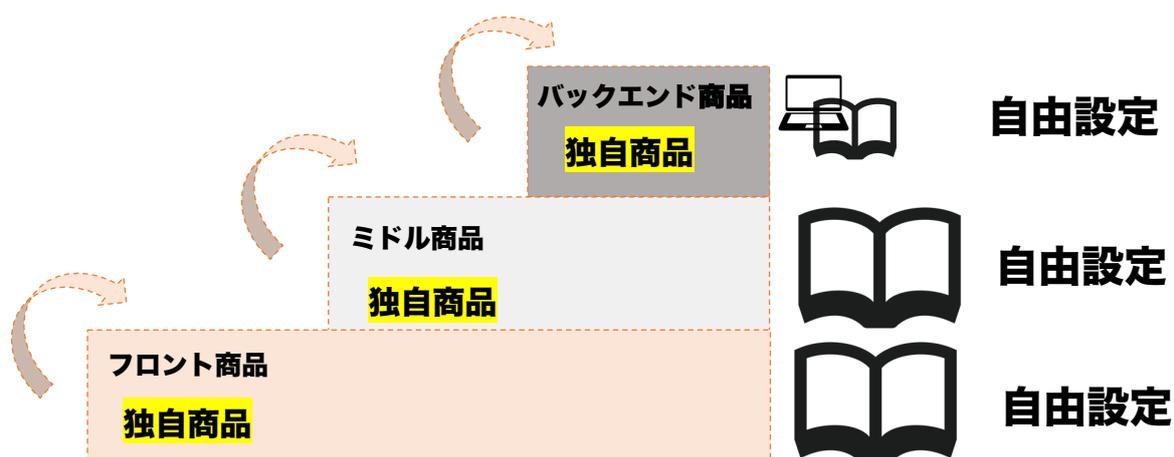
こよみすとのビジネスモデル



24

復習

独自のビジネスモデル 構成や価格設定を参考にする



25

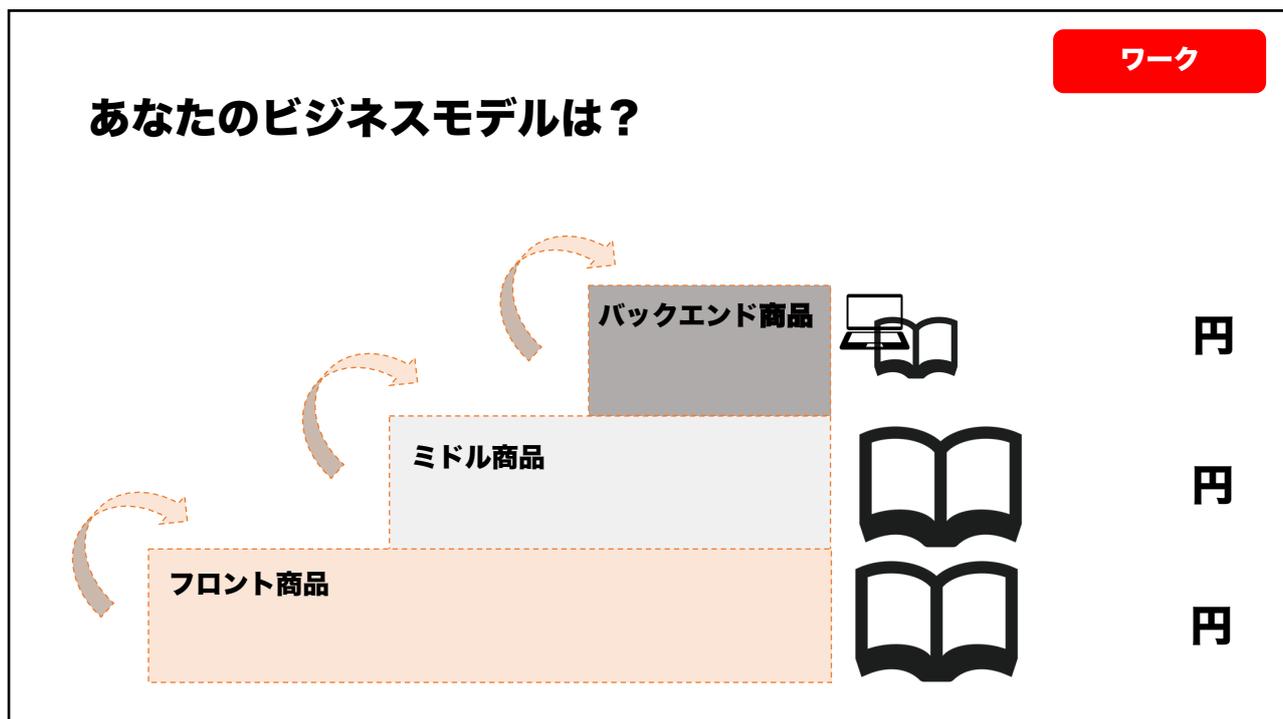
ワーク

あなたのビジネスモデルは？

- 1) こよみすと（九星氣学）で構築
- 2) 独自の商品で構築（九星氣学と親和性が高い場合）
- 3) 独自の商品で構築（九星氣学と親和性が低い場合）
 - クロスセールを行う
 - クロスセールを行わない



26



27

参考

独自商品企画と商品化に活用していただけるもの

会員サイトからダウンロードできます
必ず独自の内容に書き換えて活用してください

- 鑑定書テンプレート
- テキストテンプレート
- ランディングページテンプレート

28

今回の学習内容

- 1) 上位商品とは**
- 2) 価格設定の注意事項**
- 3) 商品を整備する**

29

1) 上位商品とは

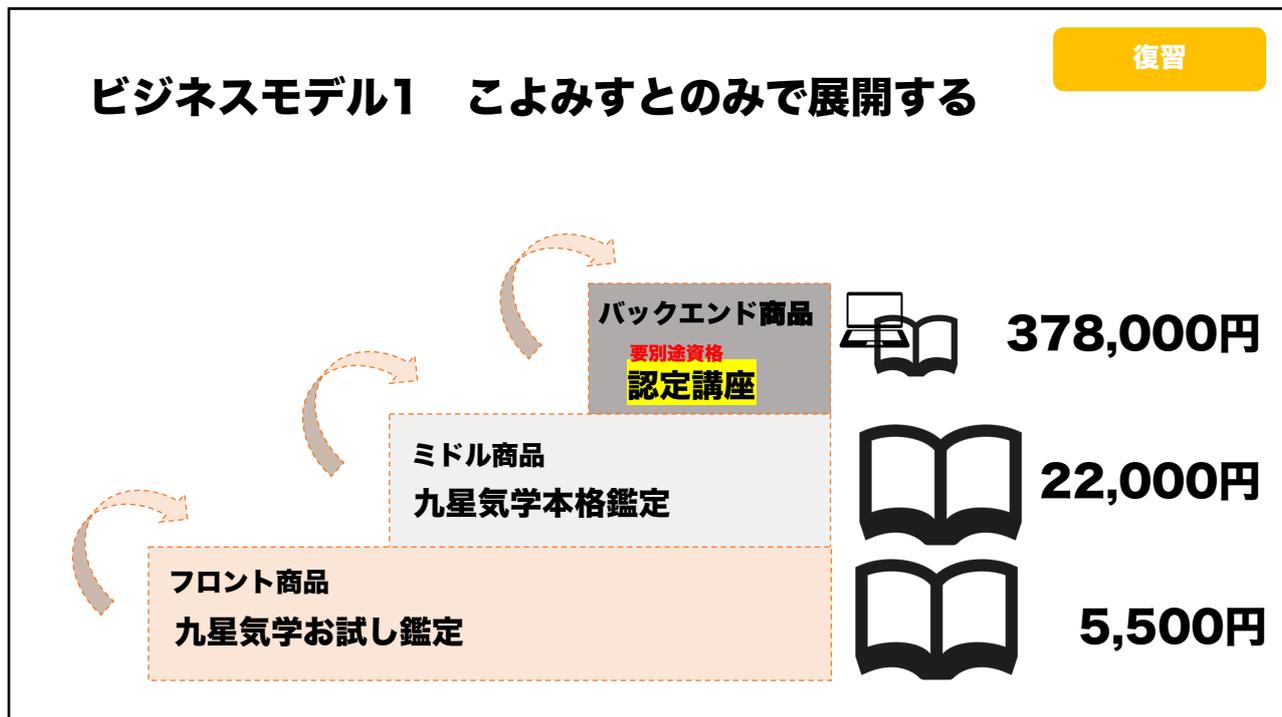
フロント・ミドル・バックエンド商品の中で、

フロント商品に対して、

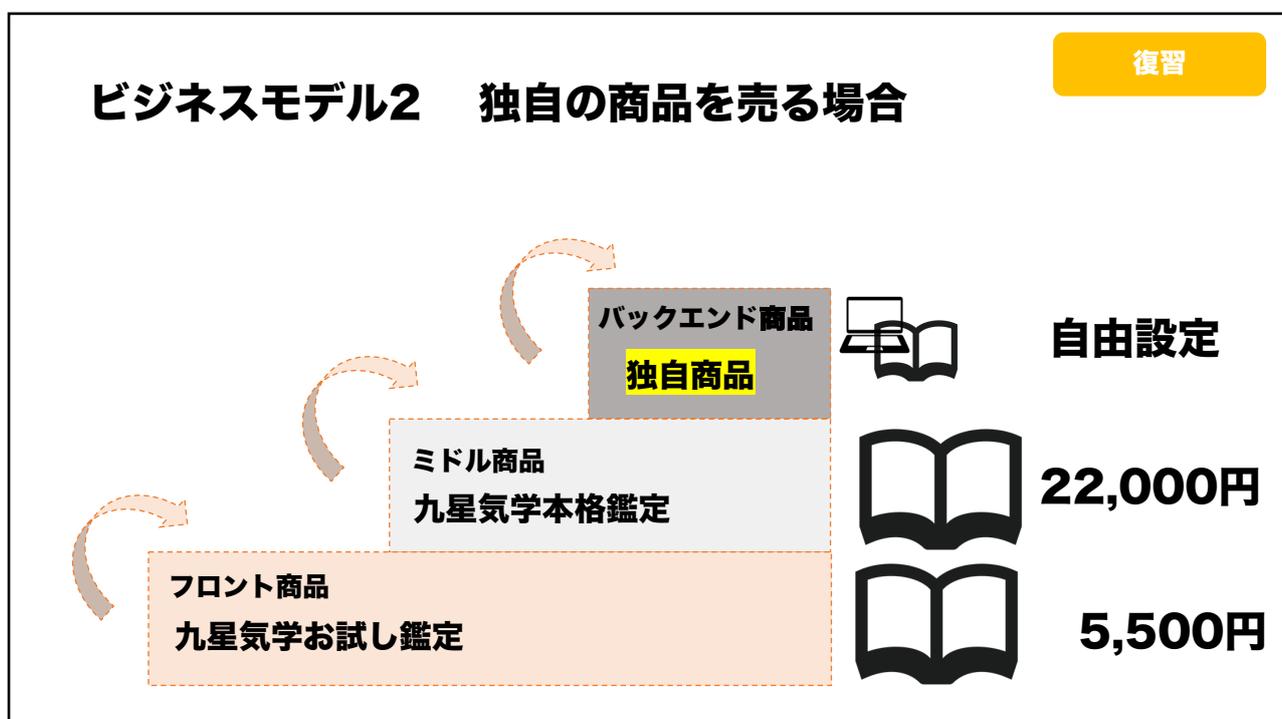
より高額なミドル・バックエンド商品のこと。

今回は「最上位商品」を意味する。

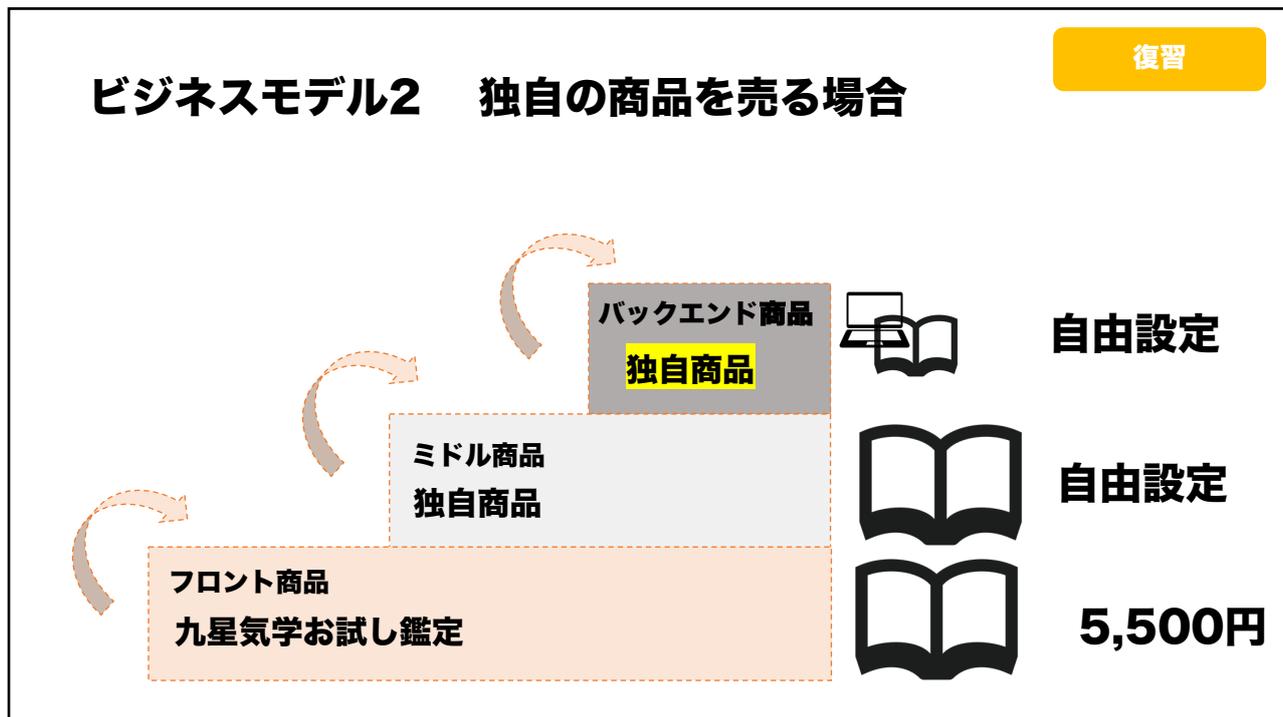
30



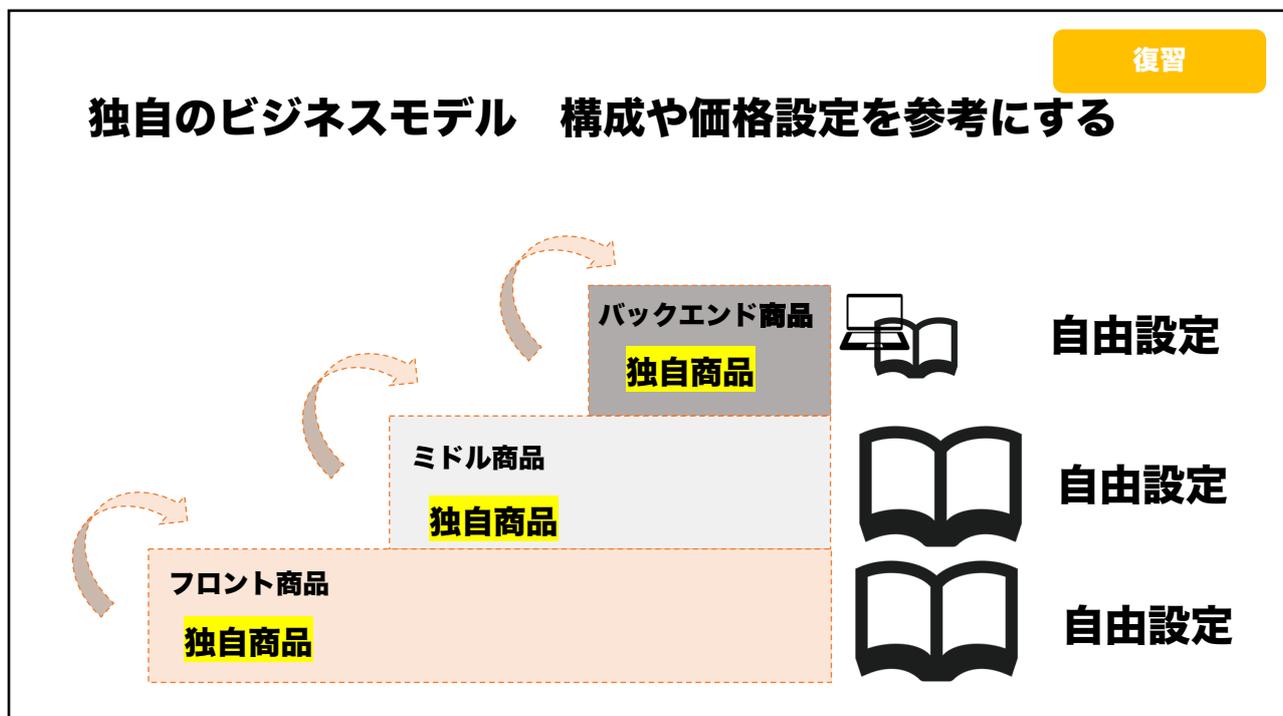
31



32

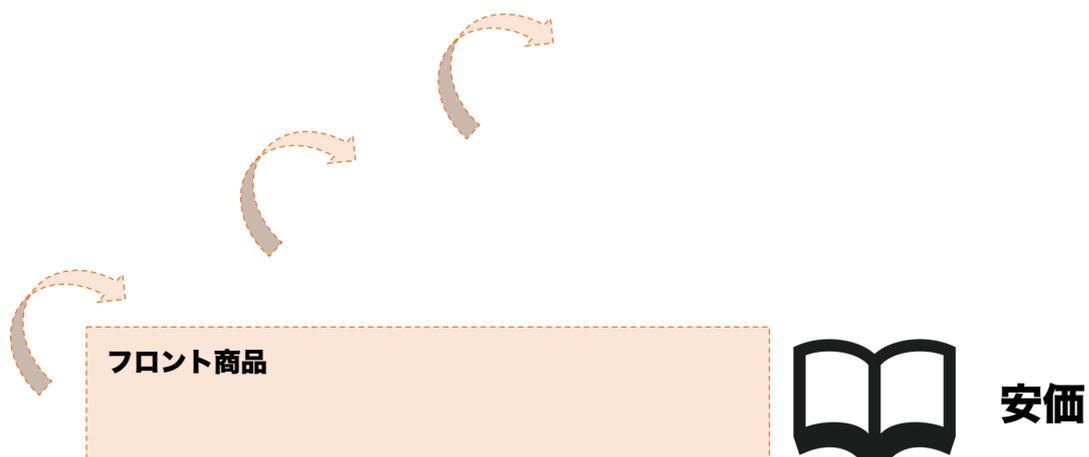


33



34

失敗パターン 上位商品がない



35

上位商品がないデメリットを考える

ワーク

-
-
-
-
-



36

上位商品がないデメリットを考える

安価商品しか売ることができない

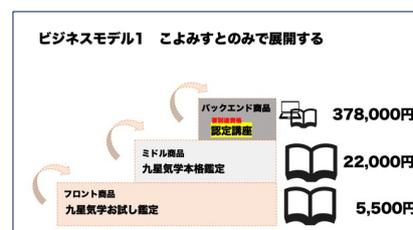
- 単価が安く売上が伸びない
- 件数を増やさなければならない
- 集客やサービス提供の手間
- 感情的不満足（報われない）



37

「上位商品」の例1

認定講座 378,000円



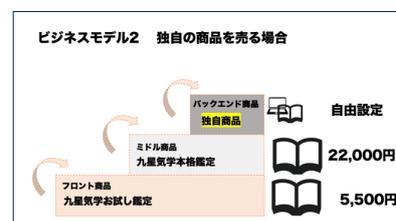
- 認定こよみすと養成コース9日間
- 鑑定書の作成と販売ができる
- 旅の公的資格が取れてツアーを販売できる

38

「上位商品」の例2

総合占術顧問（半年） 660,000円

- 九星氣学・四柱推命・手相等の総合鑑定サービス
- 月に4回のセッション 1回60分
- 鑑定書の作成と提供

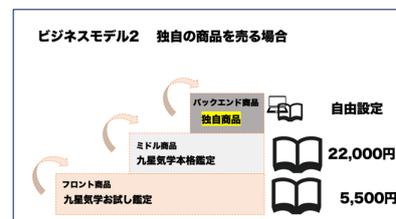


39

「上位商品」の例3

オリジナル講座 880,000円

- 算命学鑑定士養成コース1年間
- 自分で鑑定ができるようになる
- 鑑定書の作成と販売ができる



40

「上位商品」の例4

オリジナルカウンセリングコース

半年間 264,000円

- セッション90分 毎月2回まで
- 目標達成のための月間スケジュールの作成
- チャットでの質問 無制限

独自のビジネスモデル 構成や価格設定を参考にする



41



42

2) 価格設定の注意事項

- 原価計算
- 商品の価値を考える



43

価格の決め方

単価 x 人数 = 売り上げ (-経費)

3,000円 x 100人 = 30万円 (-経費)

20,000円 x 15人 = 30万円 (-経費)

300,000円 x 1人 = 30万円 (-経費)

44

経費の例

原価	固定費等	自己投資
鑑定書の場合 ・コピー用紙代 ・インク代 ・製本代 ・郵送費	・通信費 ・光熱費 ・家賃 ・人件費 ・パソコン ・プリンター	・書籍代 ・研修費 ・年会費 ・交際費 . . .

45

商品の価値を考える

お客様は、

「ベネフィット」(A→Bへの変化) に対して、
 納得ができれば購入をする。

高額商品の場合は納得感を得るために、
 説明責任を果たし心を動かさなければならない。

46

復習

ベネフィット

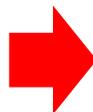
「ベネフィット」 (A→Bへの変化)

お客様が求めているのは商品そのものではなく、
それを手に入れることによって起きる変化。
その変化を保証しなければならない。

47

復習

商品やサービスにあるべき力

A**B****AをBに変える**

48

復習

提供された商品やサービスで起きる変化

- 1) 物質的な満足
- 2) やってもらえる満足
- 3) できるようになる満足
- 4) 心地が良いという満足
- 5) 資格や権利

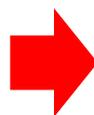
49

復習

1) 物質的な満足

例) 鑑定書が手に入った **主に物品原価**

A



B

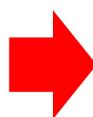


50

復習

2) やってもらえる満足

例) プロの占い師に見てもらえた **主に人件費**

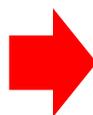
A**B**

51

復習

3) できるようになる満足

例) 鑑定を学んでできるようになった **主に人件費**

A**B**

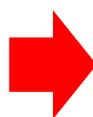
52

復習

4) 心地が良いという満足

例) 褒められてうれしくなった **主に人件費**

A



B



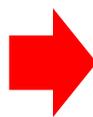
53

復習

5) 資格や権利

例) オンラインサロンに入荷した **システム管理費等**

A



B



54

ワーク

もしも30万円の代金を支払うなら

どんなことが満たされれば納得できますか？

-
-
-
-
-

55

回収ができる満足は必須ではない

その商品やサービスを買うことにより、

節約などのコストカットや、

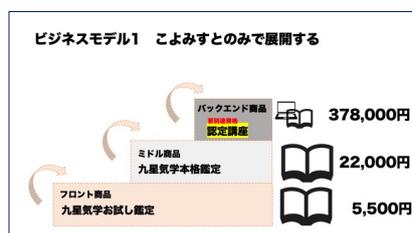
何らかの金銭が得られる「回収」は魅力だが、

必須の条件ではない。

56

「回収」の例

認定講座 378,000円



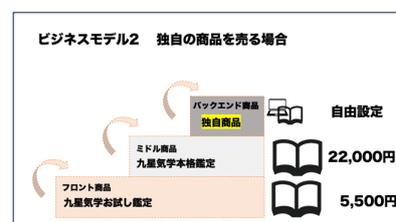
- 認定こよみすと養成コース9日間
- 鑑定書の作成と販売ができる
- 旅の公的資格が取れてツアーを販売できる



57

「回収」の例

オリジナル講座 880,000円



- 算命学鑑定士養成コース1年間
- 自分で鑑定ができるようになる
- 鑑定書の作成と販売ができる



58

占いで回収を感じさせる事例

- 臨時収入が増えて金運が上がったと感じた
- 毎日の吉方位散歩でダイエットできた・健康運
- 良縁に恵まれて仕事が舞い込んだ・ご縁
- 玉の輿に恵まれた・結婚運
- 学業成就し生涯年収アップが確信できた

59

占いで直接的な回収ができる事例

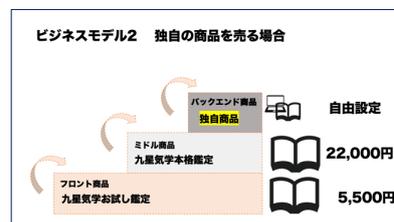
- 占いをマスターし鑑定書が売れるようになった
- 占いをマスターし人に教えられるようになった
- 占いという特技でイベントに出て収入源になった

60

「回収しない」例

総合占術顧問（半年） 660,000円

- 九星氣学・四柱推命・手相等の総合鑑定サービス
- 月に4回のセッション 1回60分
- 鑑定書の作成と提供



学ぶのが楽しい！

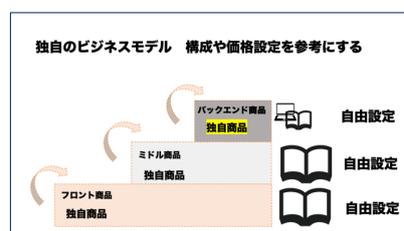


61

「回収しない」の例

オリジナルカウンセリングコース
半年間 264,000円

- セッション90分 毎月2回まで
- 目標達成のための月間スケジュールの作成
- チャットでの質問 無制限



やる気出た！



62

回収ができなくても満足できる事例

- 欲しかった物品が手に入った
- チヤホヤされて楽しい時間を過ごせた
- 迷いが晴れて気分がすっきりした
- 肌が望んでいた通りに美しくなった
- 長年悩んでいた痛みから解放された



63

3) 商品を整備する

提供するベネフィットが定まったら、
商品企画と商品化と同じ手順で商品整備を行う。

- 提供方法を決める
- 商品情報を整える
- 商品情報に基づき整備を行う

64

復習

商品の提供方法の例

- 1 物品販売**
- 2 相談業務**
- 3 教育事業**
- 4 資格や権利**

65

復習



物品

役務

66

復習

1) 物品販売

有形

- アクセサリー
- アート作品

無形

- (• ご利益)
- (• 運気アップ)



67

復習

2) 相談業務

有形

- カルテ
- 鑑定書

無形

- 傾聴
- アドバイス



68

復習

3) 教育事業

有形

- テキスト
- 道具

無形

- 教育
- アドバイス



69

復習

4) 資格や権利

有形

- テキスト類
- 閲覧物

無形

- 情報全般

 ダウンロード

70

復習

バックエンド商品の整備

- 商品名
- 販売期間
- 提供時間（単位）
- 金額（税別・税込）
- 販売数・限定数
- 支払方法（決済手段）

商品概要

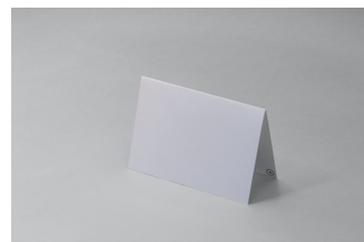
オンライン・対面
サイズや色などの外観
テキストや道具などの提供物
注文後の流れなど

71

復習

商品名

物品、相談業務、教育事業、資格や権利など、
分野が一目でわかるように記載すること
魅力的なネーミングも必要



72

【会員限定発売】 2022年限定モデル ビジネスウォッチ
【オンライン】 プラチナカウンセリング60分
【渋谷会場】 認定こよみすとインストラクターコース
【会員制】 起業ノウハウ オンラインサロン1年コース

73

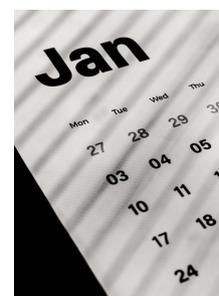


販売期間

定番商品の場合は期間を定めなくてもよい。
 販売期間が限定される場合は記載すること。

例)

期間限定 2022年10月1日~12月31日発売



74

復習

提供時間（単位）

物品等の場合は納期の目安を記載するとよい。

例) ご注文後5営業日以内に発送

- 認定こよみすと養成コース9日間
- メンタルケアカウンセリング60分
- オンラインサロン1年コース



75

復習

金額（税別・税込）

2022年時点では「税込価格」の表示が義務。

税率が変わるケースもあるので税抜価格も明確に。

378,000円（税込）

343,636円（税抜）

76

復習

販売数・限定数

販売数が限られている場合は個数や件数を明記する。
また限定数があった方が購買意欲は高まる。



77

復習

支払方法（決済手段）

支払い方法や決済手段を明記する。



一括・分割

銀行振込・クレジットカード・代引き・月極課金など

78

ホームワーク

商品企画書の整備

会員サイトに掲載している、
「商品企画書」を完成してください。

鑑定書・テキスト等の整備は、
それぞれの専門分野になるので各自で行ってください。
サポート対象は「商品企画書」となります。

79

ご質問方法

- できるだけ講義の時間内にご質問ください。
- 講義後はChatWorkまでお知らせください。
- 第1回目から一つずつ課題をクリアしましょう。
(特にフロント・ミドルの完成は必須です)
- まずご自身でやってみて不明点を絞り込んでください。
- ご質問方法についてガイドラインをお読みください。

80